



# Implementasi : Jurnal Pengabdian Masyarakat

<http://openjournal.unpam.ac.id/index.php/impementasi/index>

Volume 2 (2) 2021, 82-88

## **Pelatihan perhitungan harga pokok penjualan untuk wirausaha warga rw.021 perumahan vila dago pamulang**

Erliana,S.E.,M.Ak<sup>1</sup>, Lukmanul Hakim<sup>1</sup>, Ega Oktaviani<sup>1</sup>

<sup>1</sup>Fakultas Ekonomi dan Bisnis, Universitas Pamulang

Email: 02723@unpam.ac.id, O2722@unpam.ac.id, egaoktaviani789@gmail.com

Article history: Received on 30 Oktober 2021, Revised on 21 November 2021 , Published on 12 Desember 2021

### **ABSTRACT**

This community service aims to find out how to apply the calculation of the cost of goods sold to micro, small, and medium enterprises or what we usually call UMKM's located in the villa Dago housing estate, Pamulang. This calculation training is carried out based on current accounting standards. Because many UMKM are still confused about how to calculate cost of goods sold. The implementation of this PKM is carried out with training and mentoring by presenting important points of training in calculating the cost of goods sold starting from the purchase price, calculating production costs to finding prices for sales. Evaluation of this stage is carried out by ensuring that UMKM actors understand and understand how to determine the price of products for sale, and also help them as business actors to make financial reports. The purpose of the financial statements themselves for business actors is as reference material so that in each current period they can find out the historical record of their sales from month to month to year to year. As a result of this Community Service, we can help and share knowledge so that small, micro, and medium enterprises can progress and develop.

**Keywords:** *Cost of Goods Sold, Calculation, UMKM.*

### **ABSTRAK**

Pengabdian kepada masyarakat ini bertujuan untuk mengetahui cara penerapan perhitungan harga pokok penjualan dengan sasaran tujuannya adalah pelaku usaha mikro kecil dan menengah atau biasa kita sebut UMKM yang bertempat di perumahan villa dago, Pamulang, pelatihan perhitungan ini dilakukan dengan berdasarkan pada standar akuntansi yang berlaku sekarang. Dikarenakan banyak pelaku UMKM tersebut masih bingung bagaimana cara perhitungan HPP. Pelaksanaan PKM ini dilaksanakan dengan pelatihan dan pendampingan dengan menyajikan poin penting pelatihan perhitungan harga pokok penjualan mulai dari harga pembelian, menghitung biaya produksi sampai menemukan harga untuk penjualan. Evaluasi dari tahapan ini dilakukan dengan memastikan bahwa para pelaku UMKM mengerti dan paham bagaimana cara menentukan harga produk untuk dijual, dan juga membantu agar mereka sebagai pelaku usaha dapat membuat laporan keuangan. Guna dari laporan keuangan sendiri bagi pelaku usaha adalah sebagai bahan acuan agar disetiap periode berjalan mereka dapat mengetahui catatan historis penjualan mereka dari bulan kebulan hingga tahun ke tahun. Hasil dari Pengabdian Kepada Masyarakat ini kami dapat membantu sekaligus membagikan ilmu agar para pelaku usaha kecil mikro dan menengah dapat semakin maju dan berkembang.

**Kata Kunci:** Harga Pokok Penjualan, Perhitungan, UMKM.

## **Pendahuluan**

Perumahan Villa Dago Pamulang menjadi salah satu pilihan untuk penyuluhan mengenai Pelatihan Perhitungan Harga Pokok Penjualan Untuk Wirausaha Warga khususnya warga di RW. 021. Hal ini dikarenakan banyak warga disana memiliki usaha rumahan dalam skala kecil (mikro). Pertumbuhan dan perkembangan kewirausahaan ini sangat penting dalam membantu meningkatkan perekonomian di daerah tersebut. UMKM memegang peranan yang cukup signifikan dalam perekonomian, UMKM terbukti tangguh ketika terjadi Krisis Ekonomi 1998, hanya sektor UMKM yang bertahan dari kolapsnya ekonomi, sementara sektor yang lebih besar justru tumbang. Sulitnya UMKM mengakses permodalan salah satunya karena tidak adanya laporan keuangan yang menunjukkan bagaimana kondisi keuangan UMKM tersebut. Alhasil, lembaga keuangan tidak dapat memberikan akses permodalan karena tidak yakin bahwa UMKM tersebut dapat mengembalikan modalnya (Khotimah & Budi : 2020). Usaha warga Perumahan Villa Dago Pamulang pada umumnya mempunyai kesempatan untuk berkembang ke tingkat industri yang lebih besar.

Keterbatasan literasi keuangan menyebabkan penetapan harga pokok produksi yang tidak sesuai, serta tidak adanya pembukuan usaha secara disiplin dan benar oleh para pelaku UMKM nya. Menurut Ikatan Akuntan Indonesia Harga Pokok Produk (HPP) meliputi semua biaya bahan langsung yang dipakai, upah langsung serta biaya produksi tidak langsung, dengan perhitungan saldo awal dan saldo akhir barang dalam pengolahan. Tujuan penentuan HPP adalah untuk menentukan harga jual produk, memantau realisasi biaya, menghitung laba rugi periodik dan menentukan harga pokok persediaan produk jadi dan produk dalam proses yang disajikan dalam neraca (Mulyadi, 2005). Dan tentunya biaya ini harus diperhitungkan secara akurat. Namun tidak demikian dengan para umkm di perumahan vila dago Pamulang. Mayoritas para pelakunya masih buta terkait perhitungan HPP. Hal inilah yang menjadi mata rantai permasalahan yang terjadi di Perumahan Villa Dago Pamulang Tangerang Selatan. Tujuan kegiatan dari pengabdian masyarakat ini adalah untuk memberikan edukasi terkait cara penghitungan Harga Pokok Produksi atau biasa kta sebut HPP, pembuatan pembukuan sederhana, serta kiat-kiat dalam memulai usaha. Target hasil luaran dalam program pengabdian masyarakat bagi warga disekitar Perumahan vila dago tersebut khususnya di RW. 021.

## **Metode Penelitian**

Program pengabdian masyarakat ini diselenggarakan melalui serangkaian proses mulai dari tahap analisis sosial, perencanaan program, penerapan program hingga evaluasi untuk keberlanjutan program. Sosialisasi dan edukasi ini menyasar dua kategori peserta program yaitu UMKM yang telah melek keuangan secara keseluruhan dan UMKM yang sepenuhnya “buta” terkait keuangan dan pembukuan usaha. Pelaksanaan Program sendiri terdiri dari 4 tahap operasional untuk dapat mencapai hasil luaran program pengabdian masyarakat yaitu sebagai berikut :

1. Sosialisasi pentingnya penentuan HPP, penyusunan pembukuan sederhana , serta pengenalan media online untuk promosi usaha
2. Pelatihan penghitungan HPP dan penyusunan pembukuan sederhana

3. Pengenalan dan pelatihan pengelolaan blog.
4. Pendampingan dalam penghitungan HPP dan penyusunan pembukuan usaha.

Dengan diterapkan semua metode pelaksanaan tersebut, maka diharapkan para pelaku usaha lebih tertantang untuk mengembangkan usahanya dan mampu bersaing dengan produk-produk sejenis di daerah lain sehingga dapat meningkatkan kemakmuran dari penghasilan wirausaha mereka.

## **Hasil dan Pembahasan**

### **Pengertian Harga Pokok Penjualan**

Salah satu hal penting yang harus dilakukan pelaku usaha adalah dengan menentukan harga pokok penjualan. Karena dengan menghitung harga penjualan pelaku usaha dapat mengetahui keuntungan yang sudah pasti didapatkan. Selain itu, dengan mengetahui perhitungan harga pokok penjualan pelaku usaha dapat meminimalisir kerugian yang mungkin didapat pada saat transaksi penjualan. HPP merupakan harga patokan barang yang mencakup semua biaya yang dikeluarkan sebelum ditambah dengan presentase keuntungan yang diinginkan, dan HPP adalah bagian terpenting dari usaha dagang (Ryan Ariefiansyah dan Miyosi Margi Utami). Pengertian Harga Pokok Penjualan sendiri adalah salah satu perhitungan yang kegunaannya untuk menghitung jumlah pengeluaran oleh perusahaan yang di produksi atau di perjualkan suatu barang dan jasa dalam periode tertentu.

Simamora, 2002 Komponen yang ada dalam perhitungan Harga Pokok Penjualan adalah sebagai berikut:

1. Biaya bahan baku
2. Biaya pengiriman barang dan jasa
3. Biaya retur atau potongan pembelian
4. Diskon penjualan
5. Gaji karyawan pabrik
6. Biaya untuk penyimpanan barang sebelum dijual
7. Biaya overhead pabrik



Gambar 1. Pelaksanaan PKM

### **Pentingnya Perhitungan Harga Pokok Penjualan untuk UMKM**

Pada dasarnya, HPP sangat diperlukan untuk perusahaan-perusahaan besar, namun jangan salah, bahwa pada perusahaan kecil pun membutuhkan perhitungan HPP. Pada masa yang modern ini anda bisa melihat cara perhitungan HPP di internet. Mengapa anda harus belajar perhitungan HPP dari sekarang? Karena pada saat anda ingin mempunyai usaha maka anda bisa menggunakan perhitungan HPP ini menjadi acuan untuk menetapkan harga jual agar tidak mengalami kerugian. Makanya, jangan meremehkan HPP ya, karena manfaatnya sangat banyak. Berikut ada dua pentingnya HPP untuk UMKM:

1. HPP sangat dibutuhkan karena bisa memudahkan penjual untuk melihat untung ruginya usaha
2. HPP berguna untuk bisa menetapkan harga jual, karena penjual bisa melihat untung ruginya usaha, maka penjual bisa menetapkan harga jual yang tepat untuk kedepannya.

### **Cara Perhitungan Harga Pokok Penjualan**

Supriyono, 2007, mengatakan bahwa diantara banyaknya tujuan dari penentuan harga pokok salah satunya adalah untuk menentukan harga yang seharusnya ditetapkan dalam memproduksi satuan unit produknya. Sehingga suatu perusahaan dapat mengetahui harga jual yang pantas sesuai dengan biaya yang telah dikeluarkan saat produksi. Cara menghitung harga pokok penjualan adalah dengan menghitung unsur- unsur biaya. Akan tetapi ada perbedaan dalam menghitung harga pokok penjualan pada perusahaan manufaktur dan perusahaan dagang. Berikut cara melakukan perhitungan Harga Pokok Penjualan pada perusahaan dagang:

$$\text{PBD Awal} + \text{Pembelian Barang Dagangan} - \text{PBD Akhir} = \text{HPP}$$

Keterangan:

- PBD adalah Persediaan Barang Dagangan
- HPP adalah Harga Pokok Penjualan

Kemudian untuk perhitungan pada perusahaan manufaktur adalah:

$$\text{Harga Pokok Produksi} + \text{Persediaan Awal Barang Jadi} - \text{Persediaan Akhir Barang Jadi} = \text{HPP}$$

Hasil dari kegiatan PKM yang telah dilakukan, bertujuan untuk memberikan suatu manfaat serta ilmu tentang perhitungan harga pokok penjualan. Pelaksanaan Program sendiri terdiri dari 4 tahap operasional untuk dapat mencapai hasil luaran program pengabdian masyarakat yaitu sebagai berikut :

1. Sosialisasi pentingnya penentuan HPP, penyusunan pembukuan sederhana, serta pengenalan media online untuk promosi usaha
2. Pelatihan penghitungan HPP dan penyusunan pembukuan sederhana
3. Pengenalan dan pelatihan pengelolaan blog.
4. Pendampingan dalam penghitungan HPP dan penyusunan pembukuan usaha.

Adapun materi yang dibahas pada saat penyuluhan adalah sebagai berikut:

Salah satu hal penting yang harus dilakukan pelaku usaha adalah dengan menentukan harga pokok penjualan. Karena dengan menghitung harga penjualan pelaku usaha dapat mengetahui keuntungan yang sudah pasti didapatkan. Selain itu, dengan mengetahui perhitungan harga pokok penjualan pelaku usaha dapat meminimalisir kerugian yang mungkin didapat pada saat transaksi penjualan. Pengertian Harga Pokok Penjualan sendiri adalah salah satu perhitungan yang kegunaannya untuk menghitung jumlah pengeluaran oleh perusahaan yang di produksi atau di perjualkan suatu barang dan jasa dalam periode tertentu.

Pada dasarnya, HPP sangat diperlukan untuk perusahaan-perusahaan besar, namun jangan salah, bahwa pada perusahaan kecil pun membutuhkan perhitungan HPP. Pada masa yang modern ini anda bisa melihat cara perhitungan HPP di internet. Mengapa anda harus belajar perhitungan HPP dari sekarang? Karena pada saat anda ingin mempunyai usaha maka anda bisa menggunakan perhitungan HPP ini menjadi acuan untuk menetapkan harga jual agar tidak mengalami kerugian. Makanya, jangan meremehkan HPP ya, karena manfaatnya sangat banyak. Berikut ada dua pentingnya HPP untuk UMKM:

1. HPP sangat dibutuhkan karena bisa memudahkan penjual untuk melihat untung ruginya usaha
2. HPP berguna untuk bisa menetapkan harga jual, karena penjual bisa melihat untung ruginya

usaha, maka penjual bisa menetapkan harga jual yang tepat untuk kedepannya.

Diantara banyaknya tujuan dari penentuan harga pokok salah satunya adalah untuk menentukan harga yang seharusnya ditetapkan dalam memproduksi satuan unit produknya. Sehingga suatu perusahaan dapat mengetahui harga jual yang pantas sesuai dengan biaya yang telah dikeluarkan saat produksi. Cara menghitung harga pokok penjualan adalah dengan menghitung unsur- unsur biaya. Akan tetapi ada perbedaan dalam menghitung harga pokok penjualan pada perusahaan manufaktur dan perusahaan dagang.

## **Kesimpulan**

Dari kegiatan pengabdian kepada masyarakat yang telah kami lakukan, berikut ada beberapa kesimpulan yang telah kami peroleh dari kegiatan ini yaitu:

1. Membantu pelaku usaha mikro untuk meningkatkan kemampuan di bidang akuntansi, menerapkan teknologi dan melihat apakah proses yang dilakukan tersebut sudah sesuai dengan teori serta dapat membawa manfaat bagi UKM disekitarnya.
2. Untuk kepentingan UKM di RW.021 Perumahan Villa Dago Pamulang adalah membantu pemberdayaan kualitas keilmuan mengenai pencatatan dan perencanaan usaha. PKM dapat berjalan lancar dan mendapatkan sambutan baik dari pihak RW.021 serta meninggalkan kesan yang mendalam bagi ibu-ibu yang tergabung dalam UKM di perumahan Villa Dago Pamulang.
3. Merubah mindset dengan adanya PKM ini perlahan-lahan dapat diterima oleh masyarakat dan peserta PKM sendiri.

## **Saran**

Berdasarkan pengamatan kami, dapat kami rangkum beberapa saran dari kesimpulan diatas ketika kami melaksanakan pengabdian kepada masyarakat yaitu:

1. Kepada Masyarakat

Agar dikemudian hari antara masyarakat dengan dosen PKM dapat saling memahami kondisi satu dengan yang lainnya di segala bidang, seperti penyusunan program yang dimana dosen PKM dalam hal ini hanya mampu memberi sumbangsi pikiran dan ide-ide kreatif.

2. Kepada Universitas

Harapan kami dikemudian hari pelaksanaan PKM ini dapat menjadi lebih baik lagi melalui upaya memperjelas aturan-aturan pelaksanaan PKM di segala bidang, bukan hanya bagi dosen pelaksana PKM. Contohnya tentang format laporan dan form-form kegiatan PKM.

## DAFTAR PUSTAKA

- Khotimah, H., & Budi, S. (2020). Analisis Peran Inovasi, kompetensi Akuntansi, dan Dukungan Pemerintah terhadap Daya Saing UMKM Kota Tangerang Selatan. *Keberlanjutan: Jurnal Manajemen dan Jurnal Akuntansi*, 5(2), 117-130.
- Mulyadi. 2005. Akuntansi Biaya. Edisi 5. Penerbit UPP AMP YKPN. Yogyakarta
- Ryan Ariefiansyah dan Miyosi Margi Utami. 2012 Cara Instant Membuat HPP (Harga Pokok Penjualan) Dengan Praktis, Penerbit New Agogos.
- Simamora, Henry, 2002, Akuntansi Manajemen, Cetakan Pertama, UPP AMP YKPN, Yogyakarta
- Supriyono, R.A, 2007, Akuntansi Biaya, Pengumpulan Biaya dan Penentuan Harga Pokok, Buku 1, Edisi Kedua, Cetakan Ketigabelas, BPFE UGM, Yogyakarta.